

Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer

4-teiliges Training in Freiburg

Kennen Sie das auch?

- Muss Vertrieb aktuell bei Ihnen neu gedacht werden?
- Haben Sie auch das Gefühl, dass Sie mehr Abschlüsse machen könnten?
- Stört es Sie, dass Ihre Kunden immer feilschen und Sie Nachlässe gewähren müssen?

Dann ist das INtem®-Training „Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer“ genau das Richtige für Sie.

Das erwartet Sie:

Mit Ihrer Teilnahme an dem Training erlernen Sie, wie Sie Umsatzblockaden durchbrechen. Gewinnen Sie mehr vielversprechende Kontakte zu möglichen Kunden und erzielen Sie mehr Abschlüsse. Verstehen Sie, wie Ihre Kunden ticken, damit Sie Ihre Angebote exakt auf die Bedürfnisse der Kunden zuschneiden können. Machen Sie sich unersetzbar – bei Ihren Kunden und in Ihrem Unternehmen.

Ihr Vorteil:

Langweilige Seminare sind unnötig. Der akkreditierte INtem®-Trainer zeigt Ihnen in dem praxisnahen Verkäufer-Entwicklungsprogramm, wie Sie sofort mehr verkaufen.

Wir laden Sie herzlich ein zu dem Verkäufer-Entwicklungsprogramm. Lernen und staunen Sie, wie Sie Ihre Umsatzziele noch erfolgreicher und zufriedener erreichen. Fördern Sie Ihre Kreativität, Eigeninitiative und Ihr Selbstvertrauen – praxisnah und Erfolg versprechend.

Zielgruppe:

Dieses Seminar richtet sich an alle Unternehmer, Verkäufer, Innendienstmitarbeiter, Key-Accounter und Vertriebsleiter, die mehr Umsatz machen möchten.

Auszug aus den Trainingsinhalten:

- Analyse der Kundenwünsche durch Ziel-, Verständnis- und Wertefragen
- Kontaktstapel
- Zustandsmanagement und Entwicklungsziele
- Die drei Säulen des Verkaufserfolgs
- Der fünfstufige Einkaufsprozess
- Nutzenargumentation, Erklärung der Leistung und Beweisführung
- Nonverbale Kommunikation und Ausarbeitung persönlicher Stärken
- Kundenbeziehungsanalyse und Beziehungsmanagement
- Nutzenmatrix
- Kreative Gesprächseinstiege und aktives Verkaufen
- Digital verkaufen
- Preispräsentation
- Unterbewusstsein und innere Einstellung
- Social Selling

Termine/Anmeldung 



WIESE BERATUNG
Für Vertriebserfolg und strategische Wachstumslösungen

SALES

WIESE BERATUNG
Partner der INtem®-Gruppe
Großherzog-Leopold-Platz 8
79359 Riegel am Kaiserstuhl
c.wiese@intem.de

Anmeldung zum Training: Verkäufer-Entwicklungsprogramm zum High Performer

Veranstaltungstermine

Teil 1: Dienstag, 20. Januar 2026
Teil 2: Dienstag, 27. Januar 2026
Teil 3: Dienstag, 03. Februar 2026
Teil 4: Dienstag, 10. Februar 2026

jeweils von 08:30 Uhr bis 17:30 Uhr

Im Anschluss an das Training,
erhalten Sie zusätzlich 1 Stunde Video Training

Ihre Investition

Die Gebühr für das Training beträgt:
2.390,- € zzgl. MwSt. (2.844,10 € brutto)
inkl. umfangreicher Teilnehmerunterlagen, Zertifikat,
Mittagessen, Getränke, und Raumkosten.

Veranstaltungsort

Hotel Stadt Freiburg, Freiburger Straße 84 b,
79100 Freiburg

Die Teilnahmegebühr wird in Rechnung gestellt
und ist sofort ohne weitere Abzüge zahlbar.

Bei Buchung bis zum 20. Dez. 25 erhalten Sie 5% Rabatt.



Garantie:

Nach Eingang der Anmeldung haben Sie ein Widerrufsrecht von 14 Tagen. Innerhalb dieser Zeit können Sie die Trainingsteilnahme schriftlich per Brief/Mail/Fax absagen.



Ja, wir melden uns mit ____ Person/en für das Verkaufstraining an:

Teilnehmer

1. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

2. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

Rechnungsstellung

Firma

Name

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Land

Mit meiner Unterschrift bestätige ich, alle Informationen auf diesem Blatt sowie dem Flyer sorgfältig gelesen zu haben und melde mich verbindlich zu dem Training an. Es gelten die AGB.



Datum, Unterschrift

(Auszüge aus der vom Bund deutscher Verkaufsförderer und Trainer empfohlenen Geschäftsbedingungen)

Vertragsgestaltung

- 1.1. Der Abschluss von Verträgen zwischen Auftraggeber und dem INtem[®]-Partner über die beiderseitig zu erbringenden Leistungen sowie Änderungen und/oder Ergänzungen hierzu bedürfen der Schriftform.
- 1.2. Ergänzend gelten die abgedruckten Geschäftsbedingungen für Trainer. Sie sind wesentlicher Bestandteil des Vertrages.
- 1.3. Die vorliegenden Geschäftsbedingungen für Trainer/Coaches haben Vorrang vor entgegenstehenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen des Auftraggebers.

Leistung des Auftragnehmers

- 2.1. Der Auftragnehmer erbringt seine Dienstleistung selbst, durch Angestellte und/oder freie Mitarbeiter.
- 2.2. Umfang, Form, Thematik und Ziel der Trainings-/Coachingleistung werden in dem jeweiligen Vertrag zwischen Auftraggeber und Trainer/Coach im Einzelnen festgelegt.
- 2.3. Der Auftragnehmer erbringt Leistungen insbesondere in Form von Trainingsseminaren und Coachings, sowie der Vor- und Nachbereitung.
- 2.4. Eine Einzelbeurteilung von Teilnehmern/Coachees widerspricht der Berufsethik freier Trainer und findet nicht statt.

Honorar und Kosten

- 3.1. Ein Tageshonorar wird je angefangenen Tag für Besprechungen, Analysen, Trainingsvorbereitungen und sonstiger Aufgaben, die gemeinsam mit dem Auftraggeber oder Dritten zu realisieren sind, vereinbart.
- 3.2. Für Seminare/Coachings wird ein Tages- oder Pauschalhonorar vereinbart.
- 3.3. Für Seminare/Coachings am Wochenende und/oder an gesetzlichen Feiertagen werden besondere Honorarvereinbarungen getroffen.
- 3.4. Reise- und Aufenthaltskosten werden je nach Vereinbarung gesondert berechnet.
- 3.5. Alle Leistungen gelten zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer.
- 3.6. Die vereinbarten Honorare sowie bereits entstandene Kosten werden vor Durchführung der Dienstleistung in Rechnung gestellt. Honorare sind bei Trainingsbeginn sofort fällig und ohne Abzug zu zahlen. Entstandene und in Rechnung gestellte Kosten sind ohne Abzug sofort zahlbar.
- 3.7. Aufrechnungs- und Zurückbehaltungsrechte gegenüber fälligen Zahlungsansprüchen sind ausgeschlossen.

Sicherung der Leistungen

- 4.1. Der Auftraggeber anerkennt das Urheberrecht des Auftragnehmers an den von diesem erstellten Werken (Trainingsunterlagen, usw.). Eine Vervielfältigung und/oder Verbreitung der vorgenannten Werke durch den Auftraggeber bedarf der vorherigen schriftlichen Einwilligung des Auftragnehmers. Ein Mitschnitt auf Ton- oder Videobändern ist nicht gestattet.
- 4.2. Der Auftraggeber sichert zu, dass den von ihm für die Durchführung des Auftrages zur Verfügung gestellten Werken Urheber- und/oder sonstige Rechte nicht entgegenstehen.
- 4.3. Der Auftraggeber informiert den Trainer/Coach vor und während der vereinbarten Maßnahme über sämtliche Umstände, die für die Vorbereitung und Durchführung des Auftrages von Bedeutung sind. Eine verantwortliche Kontaktperson wird vom Auftraggeber benannt.
- 4.4. Der Trainer/Coach verpflichtet sich zur Geheimhaltung sämtlicher geschäftlich relevanter Vorgänge, die ihm durch die Zusammenarbeit mit dem Auftraggeber bekannt geworden sind.
- 4.5. Der Trainer/Coach ist berechtigt, seine Dienstleistung in der Folge auch Mitbewerbern des Auftraggebers anzubieten, sofern nichts anderes vereinbart wurde.
- 4.6. Kann ein Termin zur Erbringung der Leistung durch den Trainer/Coach wegen höherer Gewalt, Krankheit, Unfall oder sonstigen vom Trainer/Coach nicht zu vertretenden Umständen nicht eingehalten werden, ist der Trainer/Coach unter Ausschluss jeglicher Schadensersatzpflichten berechtigt, die Dienstleistungen an einem neu zu vereinbarenden Termin nachzuholen. Kann ein Termin vom Auftraggeber nicht wahrgenommen werden, bemüht sich der Trainer, einen Alternativtermin im Zeitraum eines Jahres zu benennen. Gelingt dies, so ist lediglich eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von 10 % des Honorars zzgl. der anfallenden Kosten zu zahlen. Kann kein Alternativtermin vereinbart werden, sind bei Absagen innerhalb von 6 Monaten vor Trainingsdurchführung 50 %, bis zu 3 Monaten 75 % und bis zu 1 Monat vor her 100 % des Honorars zzgl. Kosten gem. Ziffer 3 zu zahlen. Das vom Trainer/Coach vorbereitete Material wird vom Auftraggeber im Rahmen der Bestimmungen der Ziff. 4.1. zur Verfügung gestellt.
- 4.7. Der Auftraggeber stellt die für das Training erforderlichen Räume zur Verfügung (sofern nicht anders vereinbart).

Allgemeine Bedingungen

- 5.1. Sollten einzelne Bestimmungen des zwischen den Parteien getroffenen Vertrages oder dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Trainer unwirksam sein oder werden, wird dadurch die Wirksamkeit der Bedingungen im übrigen nicht berührt. Die Parteien werden die Bedingungen alsdann mit einer wirksamen Ersatzregelung durchführen, die dem mit der weggefallenen Bestimmung verfolgten Zweck am nächsten kommt.
- 5.2. Für diese Bedingungen und seine Durchführung gilt ausschließlich deutsches Recht.
- 5.3. Ausschließlicher Gerichtsstand für alle Ansprüche aus dem mit diesen Geschäftsbedingungen für Trainer zusammenhängenden Vertrag und diesen Bedingungen ist der Sitz des Trainers/Coaches, falls der Vertrag nicht ausdrücklich einen anderen Gerichtsstand bestimmt.